

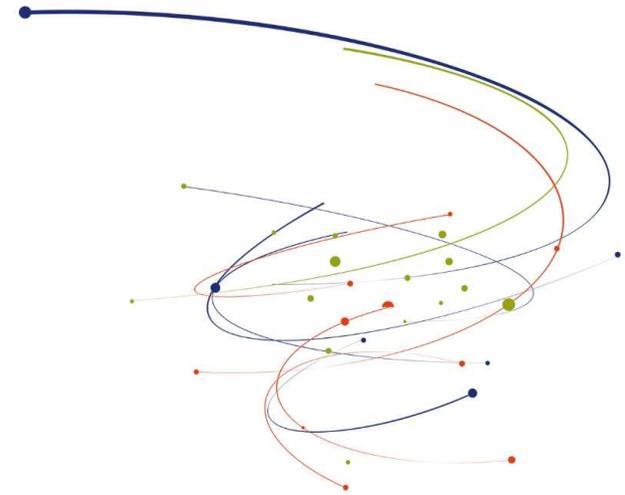


promoveo



# Accompagner les entreprises dans leur transformation digitale

Conseil, formations et solutions





promoveo

- Conseil en stratégie, développement commercial et business model.
- Formations en management, vente, relation client, ....
- Outils digitaux SAAS :
  - Présentation et aide à la vente
  - Management, formation et animation des forces commerciales
  - Gestion et animation de réseau de vente indirecte
  - Dématérialisation de la relation client
  - ...



digital ease

- Solutions de financement locatif pour
- Matériels et logiciels informatiques,
  - Imprimantes,
  - Ecrans,
  - Caméras,
  - Alarmes,
  - Vidéoprotection,
  - Robots, Cobots,
  - Equipements de métrologie,
  - Scanners, Imprimantes 3 D,
  - Matériel médical,
  - Outillages,
  - Pompes, compresseurs,
  - Moteurs asynchrones
  - Systèmes de production du chaud et du froid,
  - Engins roulant,
  - ...

Du business model à l'accès facilité aux technologies



# Conseil

Accompagnement des dirigeants (CA, CoDir, Comex, ...)  
et entrepreneurs porteurs de projets :

De l'idée au marché :

**Management de l'innovation** et validation du **Business Model** avec la méthode **VIANEO**

Définition du **projet d'entreprise** et de la **vision partagée**

**Cohésion et cohérence** de l'équipe dirigeante

Intégration des enjeux du **Numérique Responsable** dans la stratégie d'entreprise et l'adaptation de son offre

Intégration des enjeux de la **Cyber Sécurité** dans la stratégie d'entreprise et l'adaptation de son offre

**Organisation et culture d'entreprise**



# Formations

- Management
- Techniques ventes
- Communication interpersonnelle
- Relation et communication client
- Numérique Responsable
- Efficacité personnelle
- RGPD
- RSE
- ...

DISC

Méthode AGILE

Mind Mapping

Lecture Rapide

Préparation mentale

Management de l'innovation

SALES IQ

PNL

Intelligence collective

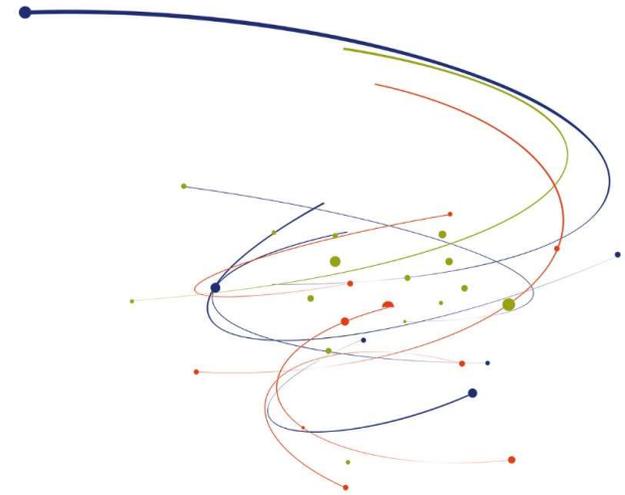
Open GENIUS

Facteurs de motivation

Efficacité personnelle



# Nos formateurs





# Frédéric SPINDLER

## ***Stratégie et Modèles économiques (Certification Expert Vianeo)***

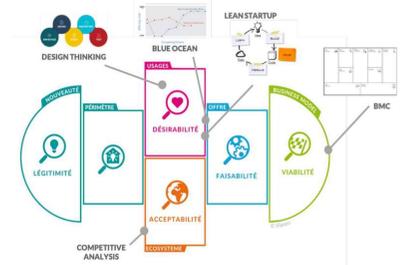
- ***Stratégie***
- ***Innovation (Technologique, Servicielle, Organisationnelle, Commerciale, Sociale, ...)***
- ***Modèle économique***
- ***Business Model***

## ***Transition numérique (Activateur France Num)***

## ***Numérique Responsable***

## ***Management (praticien certifié DISC et Force Motrice)***

- ***Partage d'une vision collective,***
- ***Connaissance de soi,***
- ***Communication interpersonnelle,***
- ***Teambuilding,***
- ***Intelligence collective,***
- ***Management et Leadership,***
- ***Compatibilité et congruence d'équipe de direction***





# Yves SCHMITT

## ***Conformité RGPD***

***Formations, sensibilisations, Audits***

***Cartographie / Analyse des données / exploitation des données***

***Evaluation des risques***

***Connaissance des outils , solutions informatiques***

***Bilingue Allemand***

***Connaissance du RGPD applicable en France et en Allemagne***





# Carine IEM



Carine associe avec art son expérience professionnelle, son expertise de formateur et sa passion pour le théâtre et l'improvisation pour accompagner les entreprises sur leurs enjeux de :

- Management,
- Communication,
- Vente,
- Adaptabilité,
- Cohésion.



# Michel WOZNIAK

- **Efficacité personnelle** avec l'apprentissage BUZAN (MindMapping, Technique de lecteur rapide et efficace, Technique de mémorisation)
- **Confiance en soi, communication interpersonnelle et préparation mentale** avec la PNL Bandler.
- **Innovation et créativité** appliquée avec la méthode OpenGENIUS.

*Michel est l'un des 5 "Grand Master Trainers" au monde pour Tony Buzan.*

*Michel est le premier et seul francophone à reçu le titre de "Master Trainer" PNL directement par Richard Bandler (Co-créateur de la PNL).*



# Nathalie DE MARCÉ

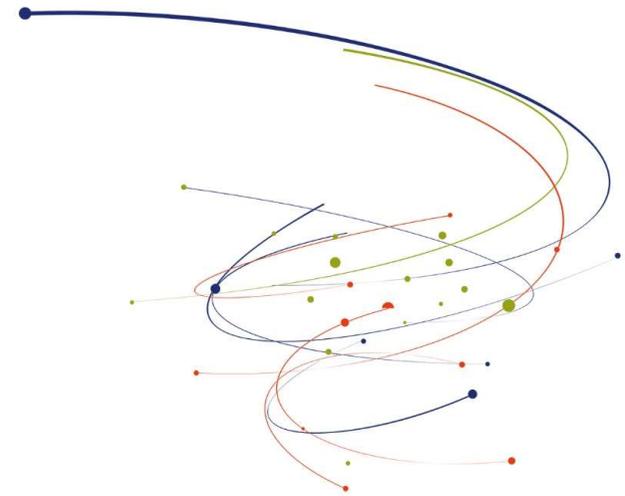
Nathalie est Coach Business, Formatrice PNL, Formatrice de Coachs PNL, et Formatrice Senior pour Tony Buzan International en Créativité et en Gestion de Projets.

Les challenges rencontrés par ses clients, tant des multinationales que des PME ou même des athlètes de haut niveau, se résument à cinq domaines distincts :

- Team building,
- Communication efficace,
- Leadership,
- Visualisation d'objectifs
- Performance opérationnelle



# Solutions digitales





# Solutions SAAS

## Un catalogue de solutions digitales dédiées

- Aux forces commerciales (prospection, support d'aide à la vente, formation, animation, ...)
- Aux réseaux de partenaires
- Aux directions commerciales
- Aux managers
- Aux responsables ventes indirectes
- Aux directions marketing
- Aux responsables innovation
- Aux services clients
- Aux responsables RH, RGPD, RSE, ...

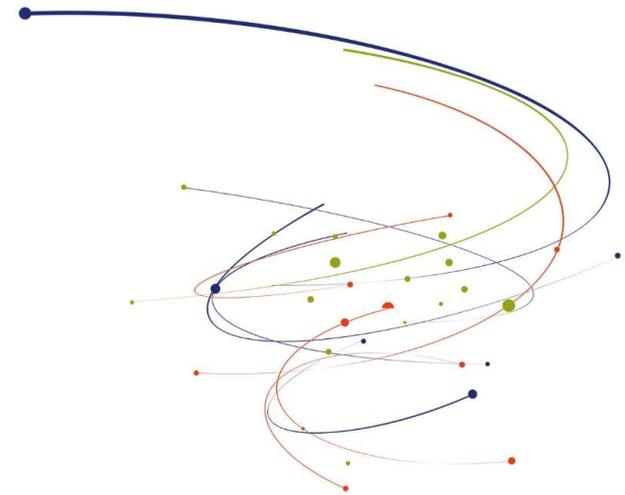


# Catalogue des solutions

Digitalisation de la démarche d'innovation

De l'idée au marché

#Stratégie #Innovation #BusinessModel





<https://www.vianeo.com/>

Process de management de l'innovation 100% digitalisé

Le plus court chemin de l'idée au business.

L'alliance unique entre Business Design et plateforme digitale.

Votre process de management de l'innovation 100% digitalisé.

La création de valeur au coeur de vos process.

### 1 Organisez vos appels à projets/concours

Plateforme

Identifiez, évaluez et sélectionnez les projets les plus porteurs. Avec autant d'étapes que vous le souhaitez.

### 2 Formez vos équipes

Formation Plateforme

Professionnalisez vos pratiques de management et d'accompagnement de l'innovation avec la [Certification Expert Vianeo](#). Faites travailler vos startups sur leur stratégie marché avec le [Workshop Business Design](#).

### 3 Accompagnez vos projets

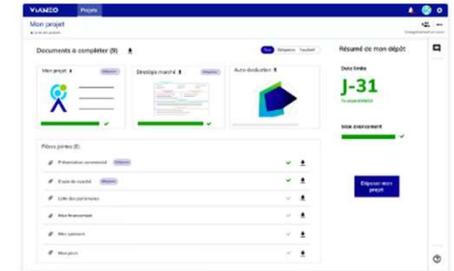
Formation Plateforme

Une fois certifié, profitez de la méthode Vianeo intégrée à [la plateforme](#) et co-concevez les projets en autonomie avec vos porteurs.

### 4 Gérez et pilotez votre portefeuille d'innovation

Plateforme

Suivez en temps réel chacun de vos projets et l'ensemble de votre portefeuille avec des évaluations, points d'étapes et analytics.

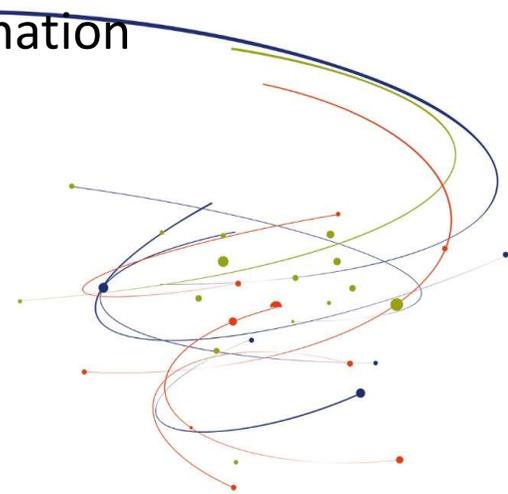




# Catalogue des solutions

Digitalisation de forces de vente

#Challenge #productivité #objectifs #management #formation





<https://www.salesapps.io/>

Salesapps est une application tablette de digitalisation de l'activité des forces de vente, elle booste la performance commerciale et l'alignement Sales & Marketing. C'est une application de Sales Enablement, élément essentiel pour une stratégie d'acquisition clients réussie.

Avec Salesapps, le commercial crée une nouvelle expérience client, il est également mieux armé pour valoriser son offre et vendre plus !

Alliant coaching, outils, nouvelles technologies, ainsi que contenus, le commercial crée avec Salesapps une nouvelle expérience client, il est également mieux armé pour valoriser son offre et vendre plus !

- Base documentaire
- Références
- Personnalisation des présentations en quelques clics
- Mise en favoris et Partage
- Training / Quizz
- Médiathèque



<https://myprm.com/fr/pourquoi-myprm/>

MyPRM est une plate-forme de gestion des relations avec les partenaires qui vous aide à tirer le meilleur parti de votre programme de partenariat et à augmenter vos ventes channel.

## Bénéfices Business

Votre écosystème travaille plus **efficacement**

### Relations plus fortes & satisfaction

Meilleures connaissances

Onboarding plus rapide

Revenu plus rapide

Co-innovation

Moins d'attrition écosystème

Augmentation  
du CA Channel

Réduction des  
coûts de  
production

Améliore  
l'engagement de  
vos partenaires

Maximise  
la valeur  
client

\*Selon Forrester, seules 50% des entreprises déclarent utiliser un PRM pour leur ventes indirectes

**Aider vos partenaires à vendre plus et améliorer leur expérience client**



# Incenteev

## Apprendre en équipe

**Accélérez les apprentissages entre pairs et valorisez vos talents.**

Les nouveaux entrants formés par leurs pairs sont productifs plus rapidement et plus fidèles. Les lancements soutenus par des ambassadeurs internes sont mieux réussis. Les bonnes recettes partagées par des collègues sont mieux acceptées et se diffusent plus rapidement.

- Combinés d'apprentissage (quiz, vidéo, documents, page web...) et de missions (objectif, tâche, action...)
- Programme de mentoring
- Ambassadeurs de la transformation
- Parcours progressifs personnalisés selon les besoins de chaque collaborateur
- Chaque manager peut suivre les stats et indicateurs des progrès de son équipe

## Agir en équipe

**Déployez des challenges qui engagent TOUS les participants et produisent de la fierté collective.**

Gamifiez les comportements vertueux avec des mécaniques prêtes à l'emploi et mobilisez tous vos collaborateurs sur vos objectifs :

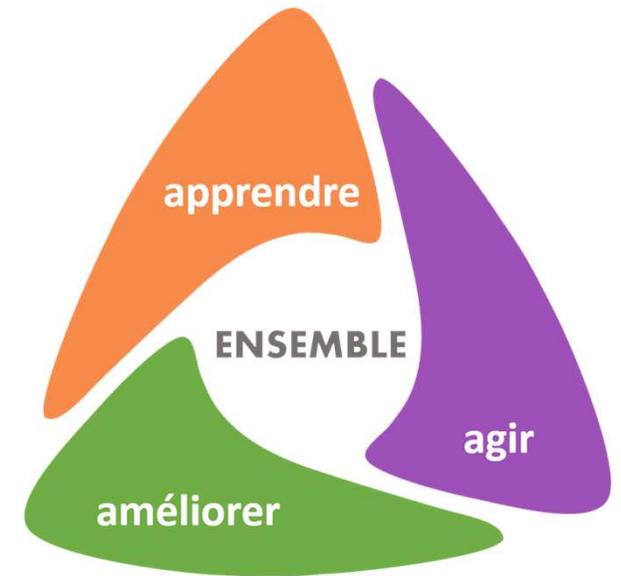
- Gamification des apprentissages
- Gamification des activités et des réalisations
- Gamification des partages de bonnes pratiques
- Challenges d'équipe, individuel, ou caritatif
- Gestion intégrée des dotations avec + 700 enseignes

## Progresser en équipe

**Déployez les standards de coaching et engagez vos équipes dans l'amélioration continue.**

Renforcez l'impact de vos rituels managériaux et offrez à vos équipes l'opportunité de progresser ensemble.

- Rituels managériaux standardisés pour votre organisation
- Prise de notes simplifiée et historisée
- Plans d'action et objectifs personnalisés
- Suivi en temps réel de la mise en oeuvre



**Coachez, motivez et engagez  
votre organisation commerciale  
vers l'excellence, même à  
distance.**

**Accompagnement du  
changement.**

<https://www.incenteev.com/>



<https://www.roadoo-network.com/>

Roadoo est l'application de challenge commercial qui permet de booster les performances des commerciaux à distance.

Fini les incentives sur excel, chronophages et ennuyeux, vos équipes s'amuse et performent !

Roadoo c'est tout d'abord une app de challenges pas comme les autres, vous pouvez :

1. Lancer des challenges commerciaux motivants
2. Communiquer avec vos équipes de façon collaborative
3. Récompenser facilement vos lauréats grâce à notre e-boutique (+30 000 cadeaux et e-cartes disponibles dans 29 pays)

C'est aussi une application qui vous permet d'animer vos collaborateurs grâce à nos fonctionnalités de Quiz, Formulaire et Sondages...

Toute l'année, valorisez vos talents, motivez vos équipes, et performez durablement avec Roadoo !

- Des **challenges** engageants pour toutes vos communautés
- Établissez un espace de **partage** et de motivation
- Une **Marketplace** de plus de 100 000 cadeaux à livrer dans 29 pays

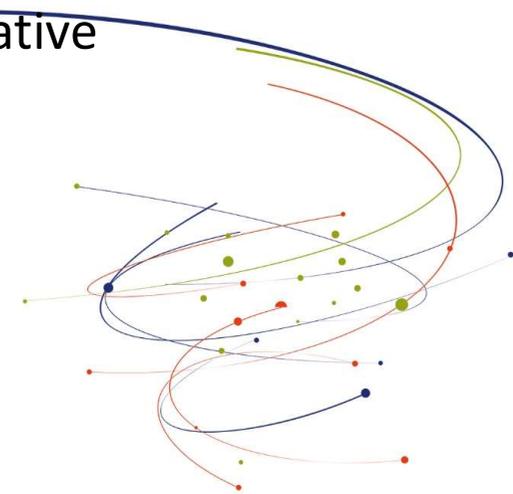




# Catalogue des solutions

Digitalisation de la veille de marché

#intelligenceéconomique #veille #informationcollaborative





# sindup

<https://fr.sindup.com/>

- **Plateforme de veille stratégique**

Imaginez l'avenir avec une **plateforme de veille performante et ergonomique**

Sindup est un outil de veille 360° qui aide les entreprises à gagner du temps dans la collecte et l'analyse des informations pertinentes afin de transmettre la bonne information, à la bonne personne, au bon moment.



Détectez facilement les informations importantes

Sindup surveille plus de 50 millions de sources internationales pour vous donner une couverture complète de votre environnement.



Partagez et collaborez pour stimuler l'intelligence collective

La plateforme de veille, par son ergonomie et sa facilité de partage, augmente l'engagement des utilisateurs dans une démarche de veille collaborative.



Gagnez du temps avec l'automatisation pour vous concentrer sur l'analyse

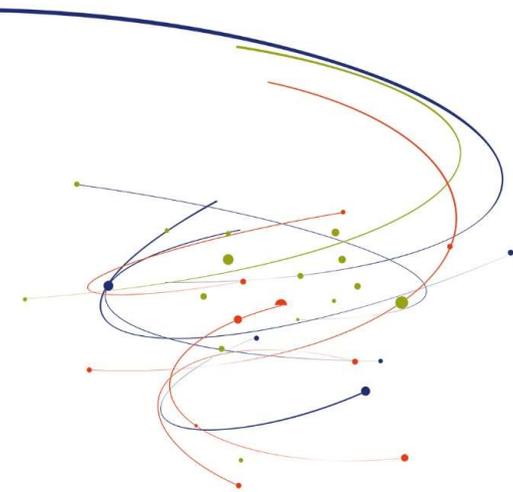
Grâce à l'Intelligence Artificielle, libérez-vous des tâches chronophages pour vous focaliser sur l'analyse, la prise de décisions et la valorisation de votre expertise.



# Catalogue des solutions

Numérique Responsable

#Confianceclient #Ethique #Conformité #RGPD





**Smart Global  
Governance**

<https://www.smartglobalgovernance.com/fr/>

La plateforme pour digitaliser votre conformité :

- Protection des données : RGPD
- Cybersécurité
- Anticorruption (SAPIN II, ...)
- Ethique
- Juridique

Conseil et Formation RGPD : Yves SCHMITT

**Votre plateforme de gestion  
intégrée des risques, intuitive et  
modulaire**

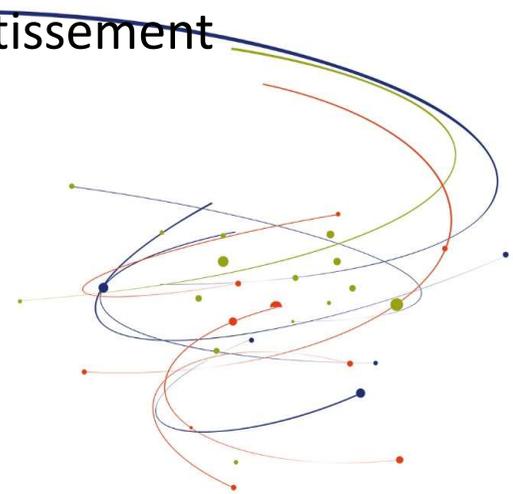
- Favorisez le travail en équipe
- Orchestrez données et logiciels existants
- Activez progressivement de 1 à 9 modules pour satisfaire vos besoins complémentaires
- Obtenez une vision d'ensemble, en temps réel
- Gagnez jusqu'à 30x plus d'efficacité



# Catalogue des solutions

Digitalisation des process internes et d'échanges client

#Efficacité #Dématérialisation #Conformité #Retoursurinvestissement





<https://www.owork.fr/>

## Dématérialisation et automatisation des flux

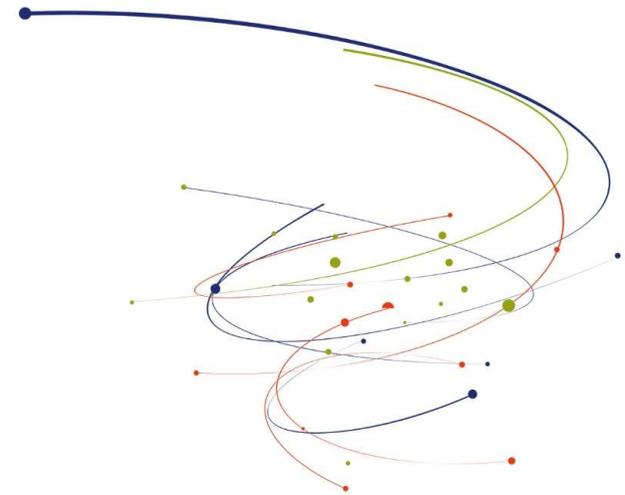
- O'Flux (Démat et validation du documents : factures, contrats, ...)
- O'Business (Gestion à l'affaire)
- O'Expert (Gestion interne expert comptable)
- O'Bulletin (Dématérialisation de bulletin de paie)
- O'Coffre (coffre fort numérique)



# Financement locatif

Accélérer la performance des entreprises en leur facilitant l'accès au digital et aux nouvelles technologies

#location #évolutivité #recyclage





digital ease

# Solutions de financement locatif

## Louer vos actifs

- Informatiques (matériels et logiciels)
- Métrologie
- Cobotique / Robotique
- ...

## Développer de votre business model

- Adoptez les modèles économiques du secteur numérique pour développer vos ventes :
  - Economie servicielle
  - Economie d'usage
  - ....
- Concevez un modèle économique éco-responsable :
  - Allongement du cycle de vie
    - Reprise de matériel,
    - Réutilisation
    - Recyclage